

## Job Detail

Company Code:a2945 Job Code:20231204-137-01-001

Manager Level

Position Title	【東京/営業もしくは技術営業（幹部候補）】裁量権を持って働ける◎
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	シルトロニック・ジャパン(株)
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Chemicals/Petro-Chemicals
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>シリコンウェハを商材とし、営業もしくは技術営業職として就業いただきます。</p> <p>【業務内容】</p> <p>■日本国内での深耕営業活動（BtoB 半導体メーカー3?10社程度）</p> <p>：マーケット動向の調査・顧客の需要量の確認 など</p> <p>■社内折衝：日本での営業活動のために、本国（＝ドイツ本社）に対してマーケットや顧客動向の報告、顧客への供給量や価格設定についての内部交渉を行っていただきます。</p> <p>■幹部候補：能力次第で、日本のみならず、ドイツ本国および各海外グループ拠点の幹部候補としての進展があります。</p>
Company Info	<p>高純度シリコンウェーハの輸入・販売</p> <p>【競合】信越化学工業、SUMCO</p> <p>従業員数 16名</p>
Qualifications	<p>【必須要件】 ■電子材料の営業／技術営業経験</p> <p>【歓迎要件】 ■半導体関連であれば尚可</p> <p>■英語：上級レベル（交渉可能なレベル：社内折衝で必須となります）</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 1000K - JPY 16000K
Holiday Description	年間休日 121日
Job Contract Period	正社員