

Job Detail

Company Code:63758 Job Code:20231016-129-01-004

Manager Level

|                     |   |
|---------------------|---|
| Position Title      | 【みなとみらい駅直結/法人営業】業界経験者歓迎★年休126日/WLB/英語活かす◎   |
| Recruiter Company   | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）   |
| Company Name        | 池田物産(株)   |
| Activated / Updated | 2024-05-08 / 2024-05-08   |
| Job Type            | Sales/AE - Other  |
| Industry            | Wholesale Trade/Import-Export   |
| Location            | Asia Japan Kanagawa   |
| Job Description     | <p>香料や添加物の提案営業をお任せします。</p> <p>具体的には商品開発において、お客様のニーズをヒアリングして、数ある原料の中から商品コンセプトに合ったものを提案していただきます。</p> <p>【取扱品】■食品原料・香料原料等   【取引先】■香料メーカー</p> <p>【魅力点】■自分が関わった商品を各種メディアや実店舗で目にする機会もあり、介在価値を実感できる仕事です。</p> <p>【採用背景】■提案余地が多数ありますが、有難い事に既存の多数のご依頼及びご紹介がある状況で、営業要員が不足しております。顧客価値向上、事業拡大のために尽力頂ける方をお待ちしております。</p> |
| Company Info        | <p>【事業】香料/化粧品原料/医薬部外品原料/食品原料/化粧品/食品添加物等の輸出入</p> <p>【特徴】大手化粧品メーカーや大手食品メーカーの開発段階から原料提案を行う商社</p> <p>従業員数 50名</p>   |
| Working Hours       | 09:00～ 17:30  |
| Qualifications      | <p>【必須】■食品原料・香料原料・添加物関連の営業経験</p> <p>■初級以上の英語力（TOEIC500点以上目安）</p> <p>⇒継続的に英語を学んでいく意欲のある方歓迎です◎</p> <p>【教育】■商品知識研修や営業同行を通じて時間をかけて確実に教育を行います。第一営業部隊の先輩だけでなく、R&amp;Dセンターのメンバーや教育担当の顧問からの指導を受けることができます。</p> <p>【過去入社者】■食品メーカーの研究職、学生時代に化粧品関係の学部を専攻、化学系商社・メーカーの営業職など、幅広い人材が活躍しています。</p>                          |
| English Level       | Business Conversation Level (TOEIC 735-860)   |
| Japanese Level      | Fluent(JLPT Level 1 or N1)  |
| Salary              | JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 6500K  |
| Holiday Description | 年間休日 126日   |
| Job Contract Period | 正社員   |