

Job Detail

Company Code:11309 Job Code:20240222-102-01-009

Manager Level

Position Title	【兵庫(高砂市)】営業(海外メイン)医薬品の中間体/リピッド事業部/完全週休2日
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	日本精化(株)
Activated / Updated	2024-05-11 / 2024-05-11
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Chemicals/Petro-Chemicals
Location	Asia Japan Hyogo
Job Description	<p>ファインケミカルメーカーである当社にて、医薬品の中間体における営業活動を担当。現在取引のある国内外の製薬会社様を中心に医薬品の有効成分を包むカプセルのようなものを販売いただきます。</p> <p>ただ顧客を訪問するだけでなく、現在市場に求められていること・顧客のニーズをマーケティング活動を通して掴んでいただきます。顧客訪問だけでなく、上記のような活動や、提案資料作成もお任せいたします。はじめは既存顧客への深耕営業が中心ですが、将来的には新たな市場開拓/顧客開拓に携われるチャンスがあります。</p>
Company Info	<p>■精密化学品の製造販売 ■化粧品品の製造販売 ■工業用化学品の製造販売 ■不動産の賃貸</p> <p>従業員数 398名</p>
Qualifications	<p>【必須】 ■化学業界での営業経験（メーカー/商社不問。理系/文系不問）もしくは化学系の学部を卒業された方 ■ビジネスでの英語使用経験がある方。 【歓迎】 ■GMPや薬事・医薬品の知識をお持ちの方。</p> <p>【リピッド事業本部】2年前に立ち上げた社内ベンチャー事業。医薬品(中間体)に関する研究開発?製造?営業活動を行っています。事業としては、直近、当事業に関わる人員の増員(この1年で15名以上の中途採用を実施※研究/品質/製造等)や50億円以上の設備投資を実施中等、急成長中の事業であり、今後も成長が期待される事業となっています。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 6500K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員