

Job Detail

Company Code:92966 Job Code:20240218-049-01-004

Manager Level

| | |
|---------------------|---|
| Position Title | 【医療IT事業×成長フェーズ（BizDev）】事業に成長をもたらす事業責任者 |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | (株)ミナケア |
| Activated / Updated | 2024-05-15 / 2024-05-21 |
| Job Type | Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning |
| Industry | Medical/Healthcare Services |
| Location | Asia Japan Tokyo |
| Job Description | <p>自治体や企業などの公的保険者（健康保険組合など）向け、医療・ヘルスケア関連事業者（製薬企業など）向けに戦略立案や業務支援サービスを提供していただきます。顧客のニーズや課題を把握し、関係構築を深めながら</p> <p>あらゆる顧客増へと進化していく道のりを伴走します【具体的に】戦略立案と実行公的保険者（健康保険組合など）、医療関連機関（製薬企業など）を顧客層とし、健康経営やデータヘルスなど、組織における健康戦略をデータ解析や政策調査に基づいて立案。チーム横断的にステークホルダー間で合意を形成し、プロジェクトを管理/遂行します。プロジェクトのQCD管理や他チームとの連携やベンダーコントロールなども担当します。</p> |
| Company Info | <p>■データ解析事業 ■ヘルスケアサービス開発支援事業 ■保健事業支援システム</p> <p>従業員数 40名</p> |
| Qualifications | <p>【必須条件】コンサルタントとしての経験がある方※当社は健康経営を支援する会社であり、社員の健康を非常に重視しています。そのため、現在喫煙をされている場合は入社と同時に禁煙をお願いしています。</p> <p>【働く環境】コンサルタントチームの一員として、自治体や企業、企業の健康保険組合健康保険組合に対し、インタビューをおこない、仮設を立て、最適なソリューション提案を行います。顧客の課題解決に向けて仮説⇒検証⇒提案とプロジェクトを推進し、チームで連携・情報共有しながら目標に向けて業務を遂行していただきます。業務については他の担当者との協力しながら進めていただくことを想定しています。</p> |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 12000K |
| Holiday Description | 年間休日 122日 |
| Job Contract Period | 正社員 |