

Job Detail

Company Code:80378 Job Code:20240116-116-01-007

Staff Level

Position Title	舞浜【法人営業】磁力選別装置の世界シェアトップ日本法人
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	日本エリーズマグネチックス(株)
Activated / Updated	2024-05-15 / 2024-05-22
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Industrial Equipment/Heavy Electrical Machinery/Facility Equipment
Location	Asia Japan Chiba
Job Description	<p>■磁力選別装置をはじめとする当社製品の法人営業をご担当頂きます。</p> <p>【製品】磁力選別装置（磁力で原料粉末や不要金属片等を選別・除去）等【受注案件】数十?数百万円台での受注製作案件が主体</p> <p>【顧客】自動車部品/食品/非鉄金属メーカー、リサイクル企業等</p> <p>【営業手法（エリア顧客数）】ルート営業・問い合わせ（300-400社）</p> <p>★自社製品の図面を基にした製品仕様合わせから、技術的な提案をします。設備新設・増設の際に主に磁力選別を用いた新規ニーズが発生。製造現場で取り扱う種々の原材料・製品中から鉄/非鉄金属の選別・除去を通じて品質向上や作業効率化等を図る目的で、当社製品が活躍します。</p>
Company Info	<p>各種磁気応用製品・振動機器・金属検出機の製造、販売、およびコンサルティング</p> <p>[主要取引先] トヨタ自動車(株)、トヨタ自動織機(株)、日本ガイシ(株)、味の素(株)、新日鐵住金(株)、旭化成(株)、東レ(株)等、大手・中小企業との取引実績多数有</p> <p>従業員数 31名</p>
Working Hours	09:00～ 17:15
Qualifications	<p>【必須】工業製品の提案営業経験</p> <p>※自社製品図面から顧客要望を引き出す営業スタイルです</p> <p>【歓迎】英語：実務使用実績ある方歓迎（E-mail、Web会議等）</p> <p>【魅力】●世界シェアを誇る製品力/情報を武器に付加価値ある提案可能</p> <p>●あらゆる産業に不可欠な技術製品を熟知した貴重人材目指せる</p> <p>●外資系ですがアットホームな社風。周囲と協働しながら働くことができ、中途入社者の定着性も高いです</p> <p>●直近、日本法人が韓国などの開拓も行っており、語学力のある方は国内営業の他、海外営業もチャレンジいただける環境です。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 5500K
Holiday Description	年間休日 124日
Job Contract Period	正社員