

Job Detail

Company Code:c7317 Job Code:20231020-177-01-048

Staff Level

Position Title	首都圏【販売営業】高松グループの新たな事※中国語での会話が可能の方歓迎！
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	タカマツハウス(株)
Activated / Updated	2024-05-05 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Real Estate/Property Management/Facility Management
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>建売住宅および住宅用地をお客様に販売する営業です。電話やポータルサイト等からお問い合わせいただいたお客様に対して、立地・間取り・予算など、お客様のご希望をもとに最適なお提案をする反響営業が中心です。</p> <p><<具体的には>>お問い合わせに対するヒアリング、ヒアリングをもとにした最適なお提案、資金相談対応、契約書および重要事項説明書の作成・チェック、住宅ローンのシミュレーション、アフターフォローなどを行っていただきます。一般的に販売営業は反響を頂くことが大変とされておりますが、当社の物件は厳選された希少性の高い立地が多く、沢山の引き合いがありますので、成果に直結しやすいと言えます。</p>
Company Info	<ul style="list-style-type: none">・木造戸建住宅事業・不動産関連事業（営業・企画・販売業務） 従業員数 116名
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【必須】 ■不動産業界でのご経験をお持ちの方 ■中国語での会話が可能の方 【歓迎】 ■宅地建物取引士</p> <p><<タカマツハウスについて>> ・グループの新たな柱の一つとして、 次の100年につながる住宅づくりを追求するために、 2019年4月に設立。すべての人たちが自分の望む家に当たり前のように住める社会。を目指しております。その実現に向けて、ともにスタートアップを支えていただける新たな仲間を募集します。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Chinese Level	Daily Conversation Level
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K Over
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員