

Job Detail

Company Code:45279 Job Code:20230909-041-01-010

Manager Level

Position Title	<横浜>【法人営業】ニッチな産業用カメラ製品 ★英語力を活かせる仕事
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)ジェイエアイコーポレーション
Activated / Updated	2024-05-24 / 2024-05-24
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Industrial Equipment/Heavy Electrical Machinery/Facility Equipment
Location	Asia Japan Kanagawa
Job Description	<p>産業機器向け装置メーカー様を中心に自社製品である産業用カメラの国内営業をお任せ致します。</p> <p>【業務内容】</p> <p>■担当エリア内の顧客に対する、販売及び提案営業（受注活動、フォーキャスト取得、納期管理・交渉、支払管理などを含む） ■担当エリア内の新規顧客開拓</p> <p>■日本国内外で行われる、展示会での、当社商品説明やその他顧客対応 ■新規開発製品のマーケティングや販促活動 ■その他、国内営業に係る業務全般</p> <p>営業活動には、代理店などと連携した、定期的な顧客訪問を含みます。</p>
Company Info	<p>■産業用CMOSセンサーカメラの設計・開発・販売</p> <p>従業員数 41名</p>
Qualifications	<p>【必須】 ■産業機器または半導体製品の営業経験または技術サポート経験3年以上 必須（画像処理製品の販売経験があればなお可）</p> <p>【英語力】 ■日常会話ができる英語力をお持ちの方歓迎</p> <p><入社後の流れ></p> <p>当社の製品は受注から納品までが1年程度の長期案件になります。そのため、入社後は製造工程現場等での研修にて製品知識の習得を行いつつ、お客様への営業活動を行っていきます。一人前になるのに目安3年ほどを想定。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 8000K
Holiday Description	年間休日 126日
Job Contract Period	正社員