

Job Detail

Company Code:44986 Job Code:20230829-090-01-026

Manager Level

Position Title	【静岡】海外営業（係長）業界シェア国内トップ/フレックス/年休122日
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	三生医薬(株)
Activated / Updated	2024-05-04 / 2024-05-04
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Pharmaceuticals
Location	Asia Japan Shizuoka
Job Description	<div>・ 海外の既存・新規顧客営業（シームレスカプセルの応用等）</div> <div>・ 社内の製剤技術者と連携した製品づくりのサポート、提案</div> <div>・ 海外展示会での製品・サービス説明、対応</div> <div>※海外出張有（月に複数回）・・・アジア、南米、中東、ヨーロッパ想定</div> <div>【当社に関して】受託製造会社としては後発ですが、技術開発力は業界トップクラスです。錠剤とカプセルの長所を融合させた新剤形『タブラート』。デンプンや寒天を用いた植物性カプセル『V』など、技術開発力は業界トップクラスです。</div>
Company Info	<div>■健康食品、医薬品、一般食品、雑貨等の企画/開発/受託製造</div> <div>■原料の開発:抽出/濃縮/精製/粉碎/殺菌</div> <div>■特許/商標等の産業財産権調査/文献調査/学術情報調査/製品企画</div> <div>従業員数 680名</div>
Qualifications	<div>【必須】■ビジネスレベルの英語力（実務での使用経験） ■海外企業への営業経験（目安5年以上） ■海外での新規顧客開拓経験（代理店営業ではなく直接営業の経験が望ましい） ■英文レジュメのご提出</div> <div>■BtoB での顧客開拓実績</div> <div>■顧客に合わせた英提案書が作成できる方</div> <div>■海外顧客からのクレーム対応経験（直接対応処理）</div>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 6000K
Holiday Description	年間休日 122日
Job Contract Period	正社員