

Job Detail

Company Code:93263 Job Code:20230903-021-02-101

Manager Level

Position Title	【データドリブンコンサルタント】プラクティスリード候補
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)リブ・コンサルティング
Activated / Updated	2024-05-11 / 2024-05-11
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	Business Consulting
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>マーケティング&セールス領域のプロフェッショナル人材として、データドリブンな営業体制への変革プロジェクトをメインにお任せします。クライアントの顧客情報データ化や、SFA/MAツール導入の検討、営業現場への</p> <p>実践支援等が主な業務内容となりますが、コンサルティングサービスのパッケージ化やジュニアメンバーの育成も担っていただけることを期待しています。戦略を描くだけでなく、経営の意思決定に入り込みながら現場に直接働きかけて実行支援をするスタイルが特徴であり、企業変革にダイレクトに関わることができます。また、クライアント企業への価値貢献はもちろんのこと、業界全体をリードする社会貢献性の高い仕事です。</p>
Company Info	<p>■総合経営コンサルティング業務 ■企業経営に関する教育・研修プログラムの企画・運営</p> <p>従業員数 300名</p>
Working Hours	09:15～ 18:15
Qualifications	<p>【いずれか必須】 ■マーケティング、セールス領域におけるコンサルティング経験(Mgrクラス相当) ■データドリブンなマーケティングorセールス経験スペシャリスト</p> <p>【組織カルチャー】■アサインの柔軟性が高く、事業部を跨いだチーム編成によるコンサルティングも可能です■成長中の会社であるため、よりマネジメント層を増やしていきたいと考えています■代表やパートナーによる1on1やMBA相当コースなどより高いレベルのコンサルティングを行うための研修プログラムがあります■集合天才"のマインドを重視しており、部門間を跨いだナレッジ共有やレビューが自然に行われている会社です。"</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 12000K - JPY 25000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員