

Job Detail

Company Code:a3444 Job Code:20240204-093-01-006

Manager Level

Position Title	【日本を代表するEdTech企業/累計55億円の資金調達】セールス責任者/働き方◎
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	ライフイズテック(株)
Activated / Updated	2024-05-10 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Education/School
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>全国の中学・高校、自治体に提供をしているプロダクト（ライフイズテックレッスン）のセールスの組織責任者をお任せいたします。</p> <p>【具体的には】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・新規利用獲得に向けた、営業戦略の策定及び実行</li><li>・自治体トップを巻き込んだ営業戦略の策定及び実行</li><li>・セールス組織のマネジメント全般</li><li>・事業全体を見据えた、セールスチーム全体の予実／KPI管理</li></ul>
Company Info	<p>■プログラミング・IT教育キャンプ/スクール『Life is Tech !(ライフイズテック)』</p> <p>■オンラインプログラミング教育サービス「テクノロジー魔法学校」の開発・運営</p> <p>■ワークショップ・エンターテインメントの企画・運営事業                      他</p> <p>従業員数 143名</p>
Qualifications	<p>【必須】</p> <p>■事業部長または部門長として組織マネジメントのご経験 上記に加え、以下いずれかのご経験のある方</p> <p>■無形商材の提案営業のご経験</p> <p>■事業開発・事業企画のご経験</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 12000K - JPY 15000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員