

Job Detail

Company Code:82583 Job Code:20230705-077-01-052

Manager Level

Position Title	【事業開発マネージャー】★粉体ビジネスの営業戦略立案/東大発ベンチャー！
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	プロメテック・ソフトウェア(株)
Activated / Updated	2024-05-13 / 2024-05-14
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	Software Vendor
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社開発の粉体解析ソフトウェア Granuleworksを拡販する粉体事業の営業戦略を立案いただき、営業部門/マーケティング部門/ソフトウェア開発部門と連携しながら、国内外へと Granuleworksを拡販していただきます</p> <p>当社の販売ネットワークは、国内はもとより、欧州・米国・韓国・中国・インドなど世界に広がっています。</p> <p>■営業戦略・販売計画の立案と情報共有 ■マーケティング部が主導するマーケティング活動への参画 ■粉体解析エンジニアのマネジメントと営業支援活動 ■他事業部門・CAEビジネスパートナーと連携するクロスセル推進</p>
Company Info	<p>CAEソフトウェア「Particleworks」「Granuleworks」の開発、流体/粉体解析コンサルティング、可視化サービス/映像分野向け物理シミュレーションサービスの提供、HPC/GPUコンサルティングサービス</p> <p>従業員数 61名</p>
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【必須】■粉体工学に関する知識■CAEソフトウェアの営業もしくは営業支援業務経験 or 製造業でのCAE実務経験を有し、CAEソフトウェア販売に興味を持っている方</p> <p>【求める人物像】◆ビジネスセンス、営業力/マーケティング力（デジタルツール活用を含む）に自信のある方 ◆挑戦的な営業戦略を策定し、それを実行することで会社や部門を大きく成長させた実績をお持ちの方◆部下から信頼され、模範となるえる卓越したコミュニケーションスキル(※歓迎要件を下記備考欄に記載)</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員