

Job Detail

Company Code:92344 Job Code:20240208-128-01-005

Manager Level

Position Title	【経営企画／東京】プライム市場上場／臨床検査薬のリーディングカンパニー
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	栄研化学(株)
Activated / Updated	2024-05-10 / 2024-05-14
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	Pharmaceuticals
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■マーケット調査結果に基づく仮説と検証を経て、体外診断用医薬品・医療機器及びその周辺事業のビジネスモデルを主体的に立案し、事業として具体化するまでを業務管理、推進して頂きます。</p> <p>■新規事業及び事業計画の立案・遂行 ■業務提携などのアライアンス業務（M&Aを含む） ■経営戦略（ESG施策を含む）の立案補助・遂行補助</p>
Company Info	<p>●医薬品、試薬、医療および理化学機械器具などの製造、販売ならびに輸出入販売 ●ほぼ全ての検査分野を網羅する臨床検査薬を有しています ●販売先：病院、検査センター、血液センター、保健所等</p> <p>従業員数 894名</p>
Qualifications	<p>【必須】■化学業界でのマーケティング経験又は事業企画経験（5年以上）■英語力（学術文献を読み込み、社内にて的確にFBできる読み書き） ■Excel、PowerPointいずれも中級以上</p> <p>【歓迎】■医薬品（体外診断用医薬品含む）・医療機器業界でのマーケティング経験又は事業企画経験</p> <p>【お人柄】■情報感度：業界・技術動向や最新の学術論文などの適時把握 ■仮説思考力：把握した情報に基づき論理的な仮説を組み立てる力 ■他部署との調整能力</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 8500K
Holiday Description	年間休日 127日
Job Contract Period	正社員