

Job Detail

Company Code:e3639 Job Code:20230721-266-01-008

Manager Level

Position Title	【営業/事業開発・衛星打上サービス】宇宙の無限の可能性をビジネスへと変える
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	S p a c e B D (株)
Activated / Updated	2024-05-10 / 2024-05-10
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社の主軸事業である衛星打上げサービスなどの領域での国内・海外ユーザー・パートナー開拓、需要創出、新規サービスの立ち上げ等の取り組みを推進いただきます。</p> <p>■衛星打上げサービスの新規顧客開拓（国内・海外の衛星事業者への提案型営業）■提案から契約締結、業務履行までの一連のプロセスのリード、マネジメント■打上げサービスの付加価値となる多角的な事業・サービスの構築（例：衛星コンポーネントの輸出入試験設備のパッケージ型輸出プロジェクト立上げ、等）★弊社では個人の成果のみならず、事業成長の最大化にもコミットして頂ける環境があります。</p>
Company Info	従業員数 44名
Qualifications	<p>【必須】■事業開発・営業活動において自ら問いをたて、着実に自走できる方・ベンチャー企業の不確実性とスピード感のなかで様々な事業を創出することで自らを鍛えたい方・国内外問わずコミュニケーションがと</p> <p>れ、信頼関係を構築し、新たなビジネスの創出へと発展できる方■ビジネスレベルの英語力</p> <p>【歓迎】■宇宙業界のエンジニアの顧客と対峙できる技術的な知識（工学系）、バックグラウンドを有している方■事業会社または商社における営業・事業戦略立案の経験者■経営コンサルティングファーム経験者■プラントプロジェクトマネジメントの経験をお持ちの方</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員