

Job Detail

Company Code:c8819 Job Code:20240129-172-01-001

No Transfer	Manager Level
Position Title	【企画営業】★中国語も生かせる/インセンティブ付与(月・賞与)/越境EC事業
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	F J S o l u t i o n s (株)
Activated / Updated	2024-05-05 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Publishing/Advertising/Printing/Broadcasting
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社の企画営業として期待するポジション。顧客先を訪問し、商品やサービスを提案することで購買意欲を喚起し、商品やサービスの販売、契約獲得に繋げ、顧客の海外進出をサポートします。</p> <p>■新規顧客の開拓、担当顧客への定期訪問 ■顧客からの情報収集、ニーズの発見/把握 ■商品/サービスの提案/プレゼン、見積書の作成 ■販売価格の交渉/決定■販売契約の内容確認/締結 ■Wechatを活用した販売プロモーション戦略立案・実行・推進 ■インフルエンサーキャスティングやマーケティング戦略立案 等</p>
Company Info	<p>■大衆点評プロモーション事業 ■Wechat/Weixinプロモーション事業 ■Weibo プロモーション事業 他 ※中国でのマーケティングをサポートします。</p> <p>従業員数 32名</p>
Working Hours	09:00～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】■正社員雇用での社会人経験5年以上■中国語の語学力がビジネスレベルの方</p> <p>【魅力】現在事業柱となっているのが、中国版LINEツールの「Wechat」を活用した越境EC事業。日本国内の多種多様なメーカーに営業し、自分が良い・売れると見立てた商材を顧客のマーケティングパートナーとしてWechat上で販売。エンドユーザーは中国国内の方が対象。今後も市場が伸長していく見立て。売上分は粗利ベースで計算し、月と賞与金額に反映。顧客パートナーとして中国市場での売上を最大化させませんか。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Chinese Level	Daily Conversation Level
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 6500K
Holiday Description	年間休日 110日
Job Contract Period	正社員