

Job Detail

Company Code:18192 Job Code:20240129-101-01-135

Manager Level

Position Title	ディーゼルエンジンに関する新規顧客開拓シニアスペシャリスト
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	いすゞ自動車(株)
Activated / Updated	2024-05-05 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Automotive and Parts Manufacturing
Location	Asia Japan Kanagawa
Job Description	<p>産業用機械・自動車メーカーの動力に関する様々なソリューション対応を求められる中で、ソリューション営業力の強化の為グローバル産業用機械メーカー/自動車会社をターゲットとしたディーゼルエンジンの新規開拓</p> <p>パワートレインの営業及び受発注業務、新規エンジン開発プロジェクト管理、営業管理、ソリューション事業企画業務</p> <p>【やりがい】</p> <ul style="list-style-type: none">・社内の主要事業担当であり、マーケットはグローバル。・営業戦略を提案し、推進していく過程で、経営視点が身に着く。・少数精鋭での働き方により責任感をもって業務を行うことができる。
Company Info	<p>●大型・中型・小型トラック、バス、SUV、乗用車ディーゼルエンジン、建設・農業機械・マリン・発電機用エンジンの製造、販売 ◆商用車：トラック生産台数国内TOP ◆ディーゼルエンジン：世界トップクラスのシェアを誇る。国内外に広く供給。</p> <p>従業員数 8056名</p>
Qualifications	<p>【必須】・BtoBのセールスにおいて、ターゲット企業や顧客に対し、初回の接触から中長期の商談を進行し、成果を上げた経験</p> <p>・グローバルコミュニケーションスキル</p> <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none">・グローバル産業用機械やエンジン、関連企業とのビジネス交渉や業務提携の経験・文化や商習慣が異なる市場における、新規顧客の開拓・建設機械、農業機械メーカーの業界知識・ディーゼルエンジンの構造や用途等の基本的知識
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8500K - JPY 11000K
Holiday Description	年間休日 121日
Job Contract Period	正社員