

Job Detail

Company Code:60847 Job Code:20230920-184-01-006

Staff Level

Position Title	【春日井/法人営業】★経験者歓迎/ボルト・ナットの金型の既存顧客先向け営業
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	三豊機工(株)
Activated / Updated	2024-05-03 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Automotive and Parts Manufacturing
Location	Asia Japan Aichi
Job Description	<p>メーカーからニーズをヒアリングし弊社設計部と打ち合わせ、顧客に金型をご提案いたします。案件受注後は弊社工場と進捗確認・納期調整を行い製品(20キロ)納品まで伴走していただきます。</p> <p>【具体的には】ボルトやナットの製造に使われる金型の生産を行う弊社にて、法人営業をお任せいたします。主な顧客はボルト・ナットメーカーです。【海外顧客】入社後経験を積んだのちに、弊社の海外顧客を担当していただく予定です。現海外営業担当のサポートも付き、基本的なやり取りはメールになりますので、最初から高い英会話力は求められません。</p>
Company Info	<p>冷間圧迫工具の製造及び販売</p> <p>従業員数 190名</p>
Qualifications	<p>★法人営業経験・製造業経験者歓迎！</p> <p>【必須】日常会話レベルの英語力をお持ちの方、外国語学部卒などメールでのやりとりがメインとなりますので読み書き程度でOK</p> <p>【教育体制】入社後半年?1年を教育期間として、営業の同行を中心に業務内容を学んでいただきます。商材理解のため鹿児島工場研修も予定していますので、未経験から安心して業務を学んでいただけます。</p> <p>【弊社事業について】競合他社と比較した弊社の強みは技術力と品質になります。長持ちする耐久性のある商品を多種類提供しておりますので、顧客から選ばれています。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 4500K
Holiday Description	年間休日 110日
Job Contract Period	正社員