

Job Detail

Company Code:e4710 Job Code:20230907-215-01-045

Manager Level

Position Title	【大阪/法人営業】月単位でインセンティブ/英語を活かす/中国最大手企業が母体
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	ケリーロジスティクスジャパン(株)
Activated / Updated	2024-05-03 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Transport/Storage/Logistics
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>国際宅配・物流サービス企業である当社にて、メーカーや商社、船会社をはじめ、国際物流をビジネスで用いるあらゆる企業を対象に当社の物流サービスの営業活動を行っていただきます。</p> <p>【具体的な業務内容】■新規開拓、既存顧客の深耕営業■企業担当者への電話アプローチを通し、アポイントを獲得■国際物流に関する課題をヒアリング■問題解決に向けたソリューションの提案■クロージング(成約) ■問い合わせ・トラブル対応※月ごとにインセンティブがございます。</p>
Company Info	従業員数 100名
Qualifications	<p>【必須】■業界での営業経験者（物流、ロジスティック、フォワーディング、Express等）■日常会話レベルの英語力【安定性】現在多くの日本企業が国際物流を利用しているため、提案先に困ることはありません。</p> <p>【当社について】国際物流サービス分野において、製造業、貿易商社や越境ECなどさまざまな事業に携わるお客様に向け、迅速かつ信頼できる国際配送、物流、さらに金融まで含めた総合ソリューションを提供しています。【働き方】育休実績も100%であり、約8割の方が復帰をしております。また、平均残業時間は20時間以内であり、ワークライフバランスが保てます。業務に慣れてくれば週2回のリモート、フレックスも可能です。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 7000K - JPY 9000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員