

Job Detail

Company Code:a2426 Job Code:20230517-126-01-008

Manager Level

Position Title	【千代田区/法人営業】グローバル人材を活用した課題解決営業/マネージャー候補
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	フォースバレー・コンシェルジュ(株)
Activated / Updated	2024-05-03 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Employment Agency
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■当社運営のFourth Valley Academyを通じてグローバル人材を活用した各クライアントの組織課題解決へ向けた提案営業をお任せいたします。ご経験に応じて入社時からマネージャー業務もお任せ予定<<下記参照>></p> <p><<具体的には>>■提案営業、新規開拓：グローバル人材を活用した各企業の組織課題解決への提案■選考会や採用プロジェクトのマネジメント：ネパール・インドを中心に実施しております※2?3か月に一度程度5泊程度の海外出張がございます。■サービス品質向上のための改善業務■マネジメント：メンバー育成、目標設定・評価 など★拡大大期でもあるため裁量を持って働くことが可能です！</p>
Company Info	<p>■世界中を対象とした、海外高度人材 材採用支援サービス “Connect Job”</p> <p>■現地大学との提携により日本語ができる専門人材を輩出 “Fourth Valley Academy”</p> <p>従業員数 50名</p>
Qualifications	<p>【必須】■法人営業経験3年以上※商材不問■ビジネスレベルの英語力</p> <p>【歓迎】5名以上のマネジメント経験をお持ちの方</p> <p><<Fourth Valley Academyについて>>インド・ネパールの主要大学と提携し、現地の卒業生を中心に日本で働きたい人材の支援を行っています。日本の人材採用を希望する企業へグローバル人材採用支援、現地選考会を実施しております。現在、外食・宿泊業界の企業からの需要が増加。他業界への展開も視野に入れ事業運営を行っています！拡大フェーズのサービスに携わっていただけます！</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 6500K - JPY 8000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員