

Job Detail

Company Code:e7051 Job Code:20240115-083-01-002

Manager Level

Position Title	【HG】COOポジション コミュニティSaaS(特許取得)/経営陣として事業をグロース
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	オシロ(株)
Activated / Updated	2024-05-06 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Games
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>短期ではグロース期の法人事業にコミットメントいただき、ご自身としても手足を動かしていただきながらグロースを牽引いただき、中長期ではコミュニティオーナー事業含めて経営陣として事業全体をお任せします。</p> <p>【具体的には】 ■事業戦略の策定と推進 ■営業戦略の策定と実行 ■顧客ニーズの抽出とサービス開発 ■リード獲得のための施策実行 ■法人事業組織の構築とマネジメント ■顧客へのソリューション提案の型化など 【導入顧客一例】講談社・小学館・サンマーク出版・DEAN&DELUCA・NEWS PICKS 等</p>
Company Info	<p>オウンドプラットフォーム「OSIRO」の開発 「OSIRO」を利用したサイトの企画、制作、運用、管理</p> <p>従業員数 50名</p>
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【何れか必須】 ■法人向け事業責任者の経験 ■1→10フェーズにおける事業グロースの経験 ■COOとしてのご経験 など</p> <p>【歓迎】■スタートアップ経験 ■コンサルティング営業経験■事業設計に興味のある方■クリエイティブコミュニティを自ら創出したい方 【入社者へのインタビュー】異業種からの転職でも、クライアントからの情報の引き出し方や提案次第で、今までの経験はいくらでも活かすことができる可能性がある環境。働いているメンバー同士も仲がよいので、社歴関係なく自分の意見を話しやすい環境。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 12000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員