

Job Detail

Company Code:80825 Job Code:20240124-197-01-021

Manager Level

Position Title	【名古屋】コンサルティング営業/企画営業/先端技術応用Sler/在宅可/フレックス
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	A Z A P A(株)
Activated / Updated	2024-05-06 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Automotive and Parts Manufacturing
Location	Asia Japan Aichi
Job Description	<p>エネルギーをセクター間で無駄なく融通する『セクターカップリング』実現に向けた企画提案型のコンサルティング営業をご担当いただきます。</p> <p>■新規事業企画、企画提案書作成及び営業活動 ■共創パートナーの選定およびアライアンスの締結 ■クライアント課題のヒアリング、最適なソリューションを提案 ■システムコンサルタントと連携し、クライアント要件のとりまとめ、折衝及び開発 ■サイドへのフィードバック ■既存クライアントに対するアップグレード提案</p>
Company Info	<p>【事業内容】モビリティを中心とした機能/性能設計、制御最適化、計測適合などのソリューションおよびコンサルティングサービスの提供【取引先】自動車OEM、サプライヤー、農機メーカー、工作機器メーカー、ゼネコン、エネルギー事業者</p> <p>従業員数 41名</p>
Qualifications	<p>【必須】■論理的思考力と課題解決スキル ■新しいやり方や考え方を取り入れることを好みプロジェクトに落とし込むスキル ■正確な情報収集力 ■目標設定と達成意欲、決断力</p> <p>【歓迎】 ■新規開拓営業のご経験 ■事業企画のご経験 ■製品企画のご経験 ■エネルギー関連の知識をお持ちの方 ■ブランディング/マーケティング/プロモーションのご経験 ■家電/産業用ロボット/医療機器などの開発において、機械工学や制御工学などを用いたエンジニアのご経験</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 7500K - JPY 15000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員