

Job Detail

Company Code:43571 Job Code:20230624-022-01-011

Manager Level

| | |
|---------------------|---|
| Position Title | 【厚木/アジア営業】1937年創業/プライム市場/研修制度や福利厚生充実 |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | (株)牧野フライス製作所 |
| Activated / Updated | 2024-05-06 / 2024-05-08 |
| Job Type | Sales/AE - Other |
| Industry | Industrial Equipment/Heavy Electrical Machinery/Facility Equipment |
| Location | Asia Japan Kanagawa |
| Job Description | <p>当社の営業として、下記業務をお任せいたします。 ※資料作りや開発との重要顧客訪問に費やす時間を増やし、更に売上・受注を増やしていただくことを期待しております。</p> <ul style="list-style-type: none">■現地関連会社からの要求を正確に理解し、社内関連部署との調整をスムーズに行うこと■お客様来社時の工場見学、打合せおよび関連部署との実務■受注管理・売上管理・輸出管理業務■海外展示会、お客様訪問時の現地営業要員の支援■海外子会社、孫会社、代理店への商品等の説明、営業活動 |
| Company Info | <ul style="list-style-type: none">■マシニングセンタ・NC放電加工機・NCフライス盤・フライス盤・CAD/CAMシステム・FMS等の製造・販売・輸出 <p>従業員数 4532名</p> |
| Working Hours | 08:00～ 16:45 |
| Qualifications | <p>【必須】 ■営業または、営業事務(輸出業務)の経験(目安3年以上) ■積極的に情報収集を行い、前向きに異文化に対応しようとする方 ■業界知識(加工、自動化知識があれば更に良し)</p> <p>【歓迎】 ■中国・台湾への留学経験(アジア営業部中国・台湾担当) 【事業展開】 工作機械のグローバルメーカー・圧倒的シェアを誇る金属産業に加え自動車/航空機/情報技術産業へマーケット拡大・海外にも積極展開中・事業所内の5G環境構築も予定しており生産性向上へ 【研修評価】 職種別研修や課題別研修を用意・キャリア/評価面談等の成長支援</p> |
| English Level | Business Conversation Level (TOEIC 735-860) |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Chinese Level | Daily Conversation Level |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 6500K |
| Holiday Description | 年間休日 124日 |
| Job Contract Period | 正社員 |