

Job Detail

Company Code:67137 Job Code:20240116-128-01-015

Manager Level

Position Title	【新規事業の立ち上げ業務/法人向け営業担当】在宅可/年休120日以上
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	ビリングシステム(株)
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	IT - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>新規事業の立ち上げに参加し、業務提携を推進をお任せいたします。入社後、まずは新しいサービスのために社内のプロセス整備やマニュアル化、国際カードブランドとの調整業務等を社員と共に進めていただきます。</p> <p>【業務詳細】</p> <ul style="list-style-type: none">■新しいサービスのための社内プロセス整備やマニュアル化■国際カードブランドとの調整業務■提携企業のフォローや新規提携先の獲得■英語や中国語の語学スキルを活かせる業務
Company Info	<p>■決済ポータルとなるシステム基盤のASP提供(送金・集金・スマートフォン決済)</p> <p>■決済業務に関わるコンサルティング ■決済業務全般における代行サービス</p> <p>従業員数 82名</p>
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">■法人営業経験1年以上または決済または金融業界での営業経験■英語または中国語での業務経験/英語スキル中級：目安TOEIC650点程度 <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none">■クレジットカード会社でのカード発行業務等の経験■法人向けのアライアンス営業経験■新規事業の立ち上げ経験
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 7000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員