

Job Detail

Company Code:84582 Job Code:20230915-125-01-020

Manager Level

Position Title	【医療メーカー営業/本部長候補】3年後のIPOを目指す！ノルマ無し！
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)高山医療機械製作所
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Medical devices
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■病院のドクターや販売代理店様に向けて、電話、DM、FAXなどを用いてアポイントを獲得し当社が扱う医療機器の提案や情報提供を行います。製品の導入時には、正しい使用をサポートするために実際の手術現場に立ち</p> <p>会うこともあるほか、アドバイスや意見交換を医師から求められることもあります。手術の立会いの他にもドクターや看護師の方に向けた製品の説明会の実施など幅広い活動を通して日本の医療に貢献することができます。年に数回行われる学会にも自社製品を展示を行います。</p> <p>■入社後から4名のマネジメントをお任せします。プレイヤー7割、マネジメント業務3割のイメージです。</p>
Company Info	<p>医療用手術器具の開発/製造/販売。OEMはSTRYKER CORPORATIONのグローバルサプライヤーに日本で初認定され、全世界で使用されます！脊椎インプラントシステムsaccuraの開発製造、自社開発品のイリゲーションサクションシステムの販売により増収増益予想</p> <p>従業員数 35名</p>
Qualifications	<p>【いずれか必須】医療メーカーの営業5年以上※脊椎だと尚可</p> <p>【働き方】北海道から福岡まで日帰り出張があります。月残業時間は5時間程度です。またインセンティブ制度ではないので安定した収入が期待できます。</p> <p>【魅力】日本でも数少ない海外の機械や、日本に1台しかない機械に触れることが出来ます。社長と社員の距離も近く、意見を交わし気づいたことは即実践、行動までのスピードが速いのも魅力です。</p> <p>【強み】他社は海外から技術を日本に持ち込みますが、弊社では販売ネットワークを通じて、自社独自の技術を販売しています。またメーカービジネスを強化するため新規事業の準備をしており、事業が拡大しています。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 12000K
Holiday Description	年間休日 113日
Job Contract Period	正社員