

Job Detail

Company Code:d8814 Job Code:20231203-137-01-025

Manager Level

Position Title	【東京/営業・企画営業（法人対象）】Field Sales, Customs clearance business
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	キューネ・アンド・ナーゲル(株)
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Transport/Storage/Logistics
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>お客様との良好な関係を維持しながら、様々な販売チャネルを通じて通関業務の売上、収益、粗利益（GP）を促進する責任を担っていただきます。 様々な主要ステークホルダーと協力し、以下の業務をお任せします。</p> <p>■コールドコール、ネットワーク活動を通じた新規顧客獲得■新規顧客および既存顧客の定期的なフォローアップ■プロセスマッピングサポート、トライアル出荷処理、ソリューション実装■他部署と協力し、クロスセリング活動強化■顧客との契約交渉、料金交渉、業務監視、販売実績管理、社内方針および外部規制の遵守■社内方針および外部規制の遵守■定期的な更新を通じたCoreLOG（顧客関係管理ツール）データ整合性の維持など</p>
Company Info	従業員数 400名
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【必須】</p> <p>■通関業務の経験3年以上（営業経験は不問です）</p> <p>■ビジネスレベルの英語力必須</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 6500K
Holiday Description	年間休日 126日
Job Contract Period	正社員