

Job Detail

Company Code:79904 Job Code:20231231-031-01-014

Manager Level

Position Title	【営業責任者候補（マツハバイト）】スタンダード上場/日本の労働市場の変革
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)リブセンス
Activated / Updated	2024-05-16 / 2024-05-22
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Internet Services/ISP (Internet Service Provider)
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>リブセンスの売上の半分を構成する主カメディア『マツハバイト』のさらなる販路獲得と拡大をリードしていただきます。営業責任者として事業部長と共に、メディアの成長を牽引していただきます。</p> <p>【具体的には】・直販/代理店グループの販路獲得 ・拡大に向けた戦略・戦術の設計（直販/代理店のメリットも含めた企画設計が必要） ・マネジメント業務・経営層、マネージャーとの商談 ・企画設計(直販/代理店との商談資料、ストーリーの雛形作成) ・KPI進捗確認（課題特定、打ち手選定）・市場調査など</p>
Company Info	<p>■インターネットメディア運営事業</p> <p>従業員数 209名</p>
Qualifications	<p>【必須】・法人営業管理職経験3年以上 ・営業戦略を描き、事業成長に大きく貢献した経験 ・事業成長に対する強い想い</p> <p>【採用背景】創業事業として誕生したマツハバイトは事業を1→10へ拡大していくフェーズを迎えており、アルバイト市場におけるシェア拡大に注力しています。現在、既存事業の売却→新規立ち上げを積極的に行うなど大幅な変革を行っており、「上場企業の資金力」と「スタートアップのようなスピード」をもとに、個人の方で収益を上げられる実力を身につけられます。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員