

Job Detail

Company Code:a5139 Job Code:20231110-186-01-006

Manager Level

Position Title	【営業職】未経験歓迎★電子デバイス、サステナブル関連商材/英語を活かせる
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)ナテック
Activated / Updated	2024-05-07 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Electronics, Components, and Semiconductor Manufacturing
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社の営業職として取り扱うLED/光学レンズ/光学フィルムに関する営業をお任せします。既存顧客(電機メーカー、自動車部品メーカーなど)に対する深耕営業と、ゆくゆくは新規顧客開拓に取り組んでいただきます。</p> <p>【具体的な業務内容】■顧客ニーズ(既存/新規)の収集 ■海外サプライヤーと連携し企画立案 ■国内外の顧客への提案/販売■納期調整 ■顧客のアフターフォロー■事業拡大に向けた戦略立案への参画 など。 【営業スタイル】顧客とのコミュニケーションを重視。〈既存7：新規3〉 【特徴】弊社は「光」に関して非常に重要な商材を取り扱っており、海外の製品をメインに差別化も図っております。</p>
Company Info	<p>■各種電子部品の開発、設計、仕入、販売並びに輸出入業務 ■半導体集積回路の設計 並びに製造販売及び輸出入業務、前各号に付帯する一切の業務</p> <p>従業員数 30名</p>
Working Hours	09:00～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】■英語に対して抵抗のない方 ★経験不問/未経験歓迎★ ≪働きやすい環境の中、営業職として成長が可能です！≫</p> <p>【社風/魅力】従業員の裁量を大切にする社風になります、やりたいことに対しては否定をせず、どんどん挑戦していける環境が整っております。 【入社後】1?2ヵ月は新人研修を受けていただき、その後はOJTにて先輩社員と顧客や仕入れ先へ訪問しながら、少しずつ担当企業をお任せしていきます。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 7500K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員