

Job Detail

Company Code:17374 Job Code:20230521-006-01-010

Staff Level

Position Title	【大阪/法人営業】化粧品企画?製造メーカー/業績も好調で事業、組織拡大中
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)ピカソ美化学研究所
Activated / Updated	2024-05-07 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Perfumery/Cosmetic
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>化粧品の企画提案・技術営業をお任せいたします。現在、海外案件（特に中国）が増加しており、日本に支社のある中国企業、中国国内にある現地企業に対し、当社の技術営業を担当いただきます。</p> <p>【具体的には】化粧品や医薬部外品等、企画提案から一貫生産までのODM（相手先ブランド製造）サービスの提供。マーケットの状況を踏まえ、商品のターゲット、コンセプト、使用感、パッケージデザイン、原材料、販促方法などを提案。 【入社後すぐ】マーケティングサポートとして経験を積んでいただきます。</p>
Company Info	<p>■機能性・自然派コスメティックスの研究開発・企画・デザイン・製造 【取扱商品】スキンケア製品:自然派商品/ホワイトニング/アンチエイジング等、 メイクアップ製品:自然派/植物成分配合/UV製品等、ヘアケア&amp;ボディケア製品</p> <p>従業員数 350名</p>
Working Hours	08:45～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】■中国語が話せる方 【歓迎】■理系（化学・生物・バイオ・薬学部等）出身の方 ■原料、容器、資材または分析機器などの何らかの形で化粧品につながる業界での法人営業経験</p> <p>【求める人物像】主体的に業務に取り組める方 ≪当社について≫スキンケア化粧品、UVケア・メイク、ヘア・ボディケア等様々な化粧品・医薬部外品のODM生産を手掛ける老舗メーカー。自然派化粧品に強みを持ち、業界TOPクラスの実績があります。業績も好調で事業や組織も拡大中です。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Chinese Level	Daily Conversation Level
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 4500K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員