

Job Detail

Company Code:30565 Job Code:20231220-200-01-002

Manager Level

Position Title	【神戸/法人営業】スパイス業界の先進的企業/将来年収◎/月残業20h/年休124
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	小林桂(株)
Activated / Updated	2024-06-01 / 2024-06-04
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Food and Beverage Production
Location	Asia Japan Hyogo
Job Description	<p>香辛料・ナッツ・オリーブオイル・ワインなどの提案型法人営業を行います。国内営業だけでなく消費者のニーズを把握し、原料を海外から探し出し、サプライヤーからの商品の買い付け業務も担当いただく事もあります</p> <p>【業務詳細】■既存法人顧客向けにルート営業ををご担当顶きます。商品の企画段階から提案に携わることも多く、サンプル・企画書・プレゼン資料をもとに営業を行います。同社の営業はモノを売るだけでなく仕入れもする為、お客様からのお問い合わせ対応(海外のサプライヤーとのメール等)も将来的には行って頂くこともございます。</p> <p>【顧客】■食品メーカー/香料メーカー/問屋/スーパー/レストランなど</p>
Company Info	<p>香辛料、薬種、ナッツ類、乾果類、薄荷の製造販売ほか ●商品：スパイス、ハーブ、ハッカ、ナッツ、ドライフルーツ等●販売先：ハウス食品(株)、ブルドックソース(株)、カゴメ(株)、(株)アンリシャルパンティエほか1,000社</p> <p>従業員数 60名</p>
Working Hours	09:00～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】■商社か食品業界での法人営業経験を5年以上お持ちの方 ■中級レベルの英語スキルをお持ちの方 【求める人物像】■主体性や向上心をお持ちの方</p> <p>商社ビジネスにおいて、お客様のニーズや時代を先取りした商材の発掘・開発に努め、新しいものをいち早く世に送り出すためにも、受け身ではなく、自分から積極的に動く姿勢が大切です。スパイスやハーブに限らず、世界には数えきれないほどの未知の食材があふれています。それらを自ら探し出し、体感し、その感動を顧客への提案の形で広めることが出来る環境があります。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 6000K
Holiday Description	年間休日 124日
Job Contract Period	正社員