

Job Detail

Company Code:b8304 Job Code:20231124-249-01-009

Manager Level

Position Title	HG【東京】ソリューションセールス
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)Syn s p e c t i v e
Activated / Updated	2024-05-01 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Industrial Equipment/Heavy Electrical Machinery/Facility Equipment
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>衛星データとデータサイエンスを組み合わせた、分析ソリューションに関わります。新規顧客（自治体・入札案件、国内大手企業）を主とし、顧客課題を理解しながら、解決策を仮説提案し、案件形成を行います。</p> <p>テクノロジーを理解し、製品・サービスの魅力を新たに創出するための提案業務・プロジェクトマネジメント型の営業になります。</p>
Company Info	<p>■衛星データ利用サービスの開発と事業化 ■小型SAR衛星の開発・打上げ・運用</p> <p>従業員数 170名</p>
Qualifications	<p>・IT業界でのコンサルティング、またソリューション提案営業 ・商談発掘?クロージングまでの担当経験 ・ネイティブレベルの日本語力（官庁/自治体対応・書類提出あり）</p> <p>・新しいテクノロジーを学ぶ意欲が大いにある方 ・積極的に社内社外でコミュニケーションをし、自主性を持って物事を推進する方</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 7500K - JPY 9000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員