

Job Detail

Company Code:40439 Job Code:20230815-038-01-025

Manager Level

Position Title	【横浜】 営業担当/営業課長候補?営業課長/年間休日125日
Recruiter Company	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
Company Name	コア商事(株)
Activated / Updated	2024-05-10 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Pharmaceuticals
Location	Asia Japan Kanagawa
Job Description	<p>医薬品原薬の製造を行う海外のサプライヤーへコンタクトを取り、原薬の輸入販路を構築するところから、国内製薬メーカー様への提案営業までを担当していただきます。</p> <p>【業務内容】 ■国内の製薬メーカーへの提案営業(ニーズ開拓、新提案) ■海外サプライヤーとの窓口として日常的な問合せに対応(メール、電話) ■海外サプライヤーの発掘・契約業務(品質・納期・価格などの交渉) ■海外製造所を訪問しての確認や交渉業務 ■国内・海外で開催される展示会への参加(年数回程度) ■国内・海外(中国、韓国、インド、ヨーロッパ等)への出張あり</p>
Company Info	<p>ジェネリック医薬品原薬の輸入・販売</p> <p>《販売先》ジェネリック医薬品メーカー全般/大手製薬メーカー全般</p> <p>従業員数 76名</p>
Working Hours	09:00~ 17:30
Qualifications	<p>【必須】</p> <p>■海外と交渉できる英語力 ※海外サプライヤーとメール・電話にて調整・交渉する業務が発生するため。目安はTOEIC700点以上、または英検準1級以上。■貿易商社、メーカーでの海外営業経験者(業界不問)</p> <p>■部下または後輩への教育経験者 【歓迎】</p> <p>■法人営業の経験(貿易商社の経験、メーカーへの営業経験がある方) ■医薬品、医薬品原料、中間体等の業界経験者 ■高等専門学校もしくは大学理系学部の出身者(化学系のバックグラウンドがある方) ■管理監督者としてのマネジメント経験 ※海外留学、海外バックパッカー、海外との実務等の経験がある方</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 7000K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員