

Job Detail

Company Code:a7586 Job Code:20230706-094-01-025

Manager Level

Position Title	【富山市/営業】英語力を活かせる営業ポジション 年休126日・残業月4h程度
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	立山科学(株)
Activated / Updated	2024-05-04 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Electronics, Components, and Semiconductor Manufacturing
Location	Asia Japan Toyama
Job Description	<p>立山科学グループの電子部品事業における、営業担当の募集です。具体的には、既存顧客のフォロー、新規顧客の開拓、顧客に寄り添った提案、国内外顧客からの問合せ対応等を担当いただきます。（個人ノルマなし）</p> <p>【当社について】立山科学グループはIT技術、電子部品製造技術、無線応用技術で独自の開発に取組み、社会や産業、暮らしを支える最先端のソリューションを提供するイノベーションカンパニーとして幅広い分野・業界に進出しています。 ■従事すべき業務の内容における変更の範囲：会社の定めるすべての業務</p>
Company Info	<p>■各種システムインテグレーション、自社パッケージ販売、見守りサービス等、企画・開発から運用・保守までの一貫したサービスを提供 ■電子部品・電子機器・無線応用システムの開発、製造、販売</p> <p>従業員数 605名</p>
Working Hours	08:30～ 17:20
Qualifications	<p>【必須】●ビジネスレベルの英語力 ●営業のご経験 【歓迎】●電子部品の知識をお持ちの方</p> <p>【強み】立山科学株式会社の創業から続く部品製造のノウハウを活かし、厚膜・薄膜を固有技術とした高信頼性部品の生産・販売を行っています。 社員数約1,300名を誇るグループを横断した製品やシステム開発においても存在感を発揮しています。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 6000K
Holiday Description	年間休日 126日
Job Contract Period	正社員