

Job Detail

Company Code:76285 Job Code:20231211-111-01-041

Staff Level

Position Title	[海外営業]第二新卒歓迎!法人営業 ニッチ分野で高シェア◎年休123日・残業少◎
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	六菱ゴム(株)
Activated / Updated	2024-05-13 / 2024-05-21
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Chemicals/Petro-Chemicals
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>プラント/鉄鋼/造船の重要部品として使用される工業用ゴムの提案営業。 国内顧客を中心にご担当頂きます。将来的には、出張をベースとした、東南アジア圏等へ向けた営業をお任せする可能性がございます。</p> <p>メーカーの開発・設計部門の担当者と打ち合わせを行い、一品一様の製品を提案いただきます。【採用背景】当社では早期から中国・台湾へ拠点を設立するなど海外進出を果たし、今後更なるグローバル化を目指しています。既にLNG船の分野ではシンガポールや中東との取引があり、粉砕機の野ではインドも有力な取引先。国内で製品知識を身につけて頂き、海外もご担当頂きます。</p>
Company Info	<p>工業用樹脂製品製造販売 【仕入先】ジャビコ、阪神メタリックス、ゴム工業資材 【販売先】東北電力(株)、川崎重工業(株)、三菱重工業(株)、ニシヤマ、リックス等</p> <p>従業員数 104名</p>
Working Hours	09:00～ 17:50
Qualifications	<p>【必須】英語力(目安：TOEIC800点以上・ビジネスでの使用経験) 【必須】・周囲とコミュニケーションを取りながら業務を進められる方 ・素直に柔軟に、前向きに学ぶ姿勢を持っている方</p> <p>※量産品ではなく、顧客に合わせてカスタマイズ提案する一品一様の製品に携わっておられた方を歓迎致します。</p> <p>《入社後について》2週間程度の社内研修を行い、先輩社員のOJTの下、製品知識・業界知識を学んで頂きます。製品勉強の為の研修は充実しており、入社?戦力化までは経験・知識に応じ、時間をかけてOJT・研修し人材育成を行っております。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 4500K
Holiday Description	年間休日 123日
Job Contract Period	正社員