

Job Detail

Company Code:40439 Job Code:20230815-038-01-024

Staff Level

Position Title	【横浜】営業担当/医薬品原料の輸入営業/海外出張あり/年間休日125日
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	コーア商事(株)
Activated / Updated	2024-05-13 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Pharmaceuticals
Location	Asia Japan Kanagawa
Job Description	<p>医薬品原薬の製造を行う海外のサプライヤーへコンタクトを取り、原薬の輸入販路を構築するところから、国内製薬メーカー様への提案営業までを担当していただきます。</p> <p>【業務内容】■国内の製薬メーカーへの提案営業（既存取引先からのニーズ開拓、新提案）■海外サプライヤーとの窓口として日常的な問合せに対応（メールおよび電話）■海外サプライヤーの発掘・契約業務（品質・納期・価格などの交渉）■海外製造所を訪問しての確認や交渉業務■国内・海外で開催される展示会への参加（年数回程度）■国内・海外（中国、韓国、インド、ヨーロッパ等）への出張あり</p>
Company Info	<p>ジェネリック医薬品原薬の輸入・販売</p> <p>《販売先》ジェネリック医薬品メーカー全般/大手製薬メーカー全般</p> <p>従業員数 76名</p>
Working Hours	09:00～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】■海外と交渉できる英語力 ※海外サプライヤーとメール・電話にて調整・交渉する業務が発生するため。 ※目安は、TOEIC700点以上、または英検準1級以上。</p> <p>【歓迎】 ■法人営業の経験（貿易商社の経験、メーカーへの営業経験がある方、大歓迎） ■医薬品、医薬品原料、中間体等の業界経験者 ■高等専門学校または大学理系学部出身者（化学系のバックグラウンドがある方、大歓迎） ※海外留学、海外バックパッカー、海外との実務等の経験がある方、歓迎します。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 5000K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員