

Job Detail

Company Code:64025 Job Code:20230529-252-01-010

Manager Level

Position Title	【Sales Executive/品川】複数顧客担当の営業チーム/世界最大級の乳業会社
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	フォンテラジャパン(株)
Activated / Updated	2024-05-13 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Food and Beverage Production
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>NZ本社の乳原料を国内乳製品メーカー・食品メーカーへ深耕営業。担当顧客を持つアカウントマネージャーと一緒に商品開発を提案しながら、国内供給量拡大と市場開発に向けてセールス活動をして頂きます。</p> <p>■既存顧客へ営業 ■新商品提案 ■需給管理 ■商品検品を含む顧客サービス活動 ■営業力強化に向けての業界情報収集 ■顧客との関係構築 ご入社後は上記内容をアカウントマネージャーと一緒にお任せします。 商談時の同行や日常業務のサポートを受けながらSales Executiveの上のランクであるアカウントマネージャーやシニアアカウントマネージャーを目指していただきます。</p>
Company Info	<p>■ニュージーランド産乳原料、乳製品の輸入・販売 販売先:雪印メグミルク・明治・森永乳業・エムケーチーズ・日成共益等</p> <p>従業員数 85名</p>
Qualifications	<p>【必須】■原料業界(香料,化学品等)での営業経験:目安3年以上 ■英語:TOEIC800以上(ビジネス英会話,文書,レポート作成頻度が高い為) 【キャリアパス（目安）】</p> <p>■1年目：Sales Executiveとして製品知識、フォンテラのビジネスストラクチャー、顧客について学び国内営業の業務に慣れていただきます。 ■3-4年目：アカウントマネージャーとしてこれまでの営業活動を独立的に行っていただきます。 ■5年目以降：シニアアカウントマネージャーとしてとして国内営業活動に加えて、本社や顧客とのネットワークを構築いただきます。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5500K - JPY 7500K
Holiday Description	年間休日 122日
Job Contract Period	正社員