

Job Detail

Company Code:d8814 Job Code:20231203-137-01-012

Manager Level

Position Title	【Field Sales】世界をリードする物流企業G
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	キューネ・アンド・ナーゲル(株)
Activated / Updated	2024-05-07 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Transport/Storage/Logistics
Location	Asia Japan Aichi
Job Description	<p>財務目標および数量目標に沿った事業の開発および多様化に注力していただきます。社内外の様々なステークホルダーと協力しながら、以下の主要目標に焦点を当てます</p> <p>海上・航空ロジスティクスサービスの新規・既存顧客開拓を担当。(既存顧客60%、新規顧客40%)</p> <p>■収益性の高い持続可能な顧客取引を成立させる■カスタマー・ケア・ロケーション（CCL）マネージャー、プライシング、シー・ロジスティクス・ビジネス開発チームと連携し、価格決定を含む営業活動を行う■価格と製品に関する現在の市場情報を収集する 等</p>
Company Info	従業員数 400名
Qualifications	<p>【必須】■ビジネスレベルの英語力■海上・航空物流に関する基本的な知識（興味があれば営業経験は問いません。）■営業経験者募集（物流業界の基本レベルの知識・経験があれば、物流営業の経験者でなくても可）</p> <p>【カスタマー・ケア・センター】市場動向、課題、機会を確認し、会社の収益を最適化するために、競争力のある提案で顧客を惹きつけ、機会を追求する。新規顧客の獲得を確実にするために、セールス・リードと事業開発戦略を通じて市場への浸透に重点を置く。価格設定チームや事業開発チームと連携し、部門横断的なコラボレーションを円滑に進め、社員、顧客、キャリア・パートナーとの信頼関係を築く。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 7000K - JPY 9000K
Holiday Description	年間休日 126日
Job Contract Period	正社員