

Job Detail

Company Code:14296 Job Code:20230829-135-01-023

Manager Level

Position Title	【営業】英語力を活かしたい方へ/製鉄会社向け既存営業・住友商事Gの基盤と信頼
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	住友商事マシネックス(株)
Activated / Updated	2024-05-07 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Wholesale Trade/Import-Export
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>鉄鋼プラント部 グローバルインフラプラントチームにて、機械設備の営業をおこなっていただきます。</p> <p>★営業力、組織強化のための増員採用です。</p> <p>【具体的には】■製鉄会社向け輸入設備営業・プロジェクトマネージャー ■契約関連業務 ■打ち合わせ(英語使用) ■出荷納入調整 ■現場指導員派遣調整/現場通訳/資料翻訳</p> <p>【魅力】■当部は東名阪にメンバーがおり、全国でビジネス展開しています。■案件規模が大きくチームで運営をするため、より達成感を感じられます。■グループのブランドと社内各部署のサポートがありつつ、裁量権を持って業務にあたれます。</p>
Company Info	<p>機械・電機・情報通信・建築設備分野を中心とした産業分野へのビジネスソリューションの提案【主な事業】■鉄鋼非鉄プラント/製造/ ICTインフラソリューション、メカトロニクス、設備システム、都市インフラ事業を複合したソリューション提案</p> <p>従業員数 466名</p>
Qualifications	<p>【いずれも必須】■製造業での営業経験 ■英語を使用したビジネス経験(3年以上 ※目安：TOEIC500点以上) 【歓迎】■大型産業装置・設備・大型機械を扱う商社やメーカーでの営業経験 ■製造現場での業務経験</p> <p>【当社について】グローバル競争が加速する中,国内の確固な営業基盤やグローバルネットワーク,そして高い技術知識,コーディネート力,情報収集力を武器に幅広い業界の製造業に様々な商品・サービスを提供します。時代とともに移り変わる産業の変化を敏感にキャッチし、ものづくりの現場を支えています。顧客のニーズに対して社内各部署内で速やかに情報を連携し、顧客へ最適なソリューションを提供し、事業成長に貢献します。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5500K - JPY 9000K
Holiday Description	年間休日 121日
Job Contract Period	正社員