

Job Detail

Staff Level

Position Title	Inside sales/126 days off per year/English skills can be utilized/Hybrid work
Company Name	Daijob.com (Human Global Talent Co., Ltd.)
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Inside Sales Customer Service - Telemarketing/Telesales Sales/AE - Service Industry Sales
Industry	Publishing/Advertising/Printing/Broadcasting
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>★バイリンガル人材向け転職サイト「Daijob.com」を活用した採用ソリューションのリード獲得担当★</p> <p>日系グローバル企業と外資系企業の採用担当者に対してアプローチを行い、Daijob.comを利用した採用計画の提案に繋げるリード獲得・アポイントの獲得を行います。</p> <p>◆具体的な業務フロー</p> <ul style="list-style-type: none">・営業基幹システムのSalesforceを活用し、新規クライアントへのコールドコール・採用ニーズの発掘と開拓、ミーティングアポイントメントの獲得・クライアントリストの管理とアプローチ実績の報告 <p>※1日あたり約70件程度のコールから1件以上のアポイント獲得を目指す</p> <p>◆クライアント企業について</p> <p>日本で事業展開する外資系企業や海外展開を行う日系グローバル企業が中心。主に、IT・Web業界の企業案件獲得を目指します。</p> <p>◆キャリアパス</p> <ul style="list-style-type: none">・インサイドセールスのスペシャリストに成長していただいたあと、アカウントエグゼクティブ、採用代行、マネジメント、マーケティングへの社内異動など、実績や志向に応じ様々なキャリアパスがあります。・業務を通じ、採用を支援する業界の知識（例：ITエンジニア）や、外資・日系企業の採用手法や採用計画策定などを学ぶことができスキルアップにつながります。 <p>◆選考プロセス</p> <p>【書類選考】→【1次面接&適性試験】→【2次面接】→【役員面接】⇒【内定&オファー面談】</p>
	<p>◆特徴</p> <ul style="list-style-type: none">・社員の25%が外国籍社員・ワークライフバランス_平均月残業時間11.9H、有給休暇取得支援（有給取得率61.8%）・男女比_40：60・クライアントの兼ね合いから英語等語学力を活かせます <p>◆会社概要</p> <p>バイリンガルミッドキャリアに特化した国内最大級の大規模環境を保有する「Daijob.com」の運営を中核に人材紹介事業、イベント事業を展開しております。</p> <p>「グローバルに活躍したい人に、最適なポジションを」</p> <p>私たちが掲げているビジョンです。</p> <p>目指しているのは、年齢、性別、国籍、キャリアレベルなどさまざまなユーザー目線に立った、ユーザーのためのサービス。一人でも多くの求職者が最適なポジションにつけるようWeb / 人材紹介 / 転職イベント主催を実施しております。</p> <p>今後さらなる市場ニーズの向上を背景に、あなたが培ってきたスキルをこの大きなフィールドで活かし、さらに成長してください。</p> <p>◆配属部署</p> <p>約20名から構成されるメディア営業部門の配属となります。</p> <ul style="list-style-type: none">・新規・既存クライアント企業へのサイトサービスを使用した採用支援の他、採用代行や翻訳、日本語学習などグローバル人事サポートを一貫して行うチームとなります。

Company Info	<p>◆会社環境 海外出身者、海外での長期滞在・就労経験を持つグローバル人材が活躍している職場環境です。 海外企業へのプロモーションを通し、グローバルビジネスシーンの最前線に触れることができます。</p> <p>◆募集背景 コロナ禍の状況においてもグローバル人材採用のニーズは急激に回復つつあります。 そういった企業ニーズに応え、Daijob.comのマーケットをさらに広げていくため、中途採用枠ポジションでの募集を決定しました。</p> <p>◆評価制度 それぞれのミッションに合う評価を行いますので、年齢・キャリア問わず積極的に職務領域と裁量権の拡大、年収アップが見込めます。</p> <p>◆やりがい グローバルマーケットにつながるビジネスの最前線にふれることができます。業務を通して、外資・グローバル企業企業の採用手法や課題解決力が身につきます！</p> <p>★異業種からのキャリアチェンジを経て活躍することもできます！★ 30代前半男性：入社3年目。前職は貿易事務。営業に初めてキャリアチェンジし、4半期MVPを獲得するなど活躍中。 30代前半女性：入社4年目。香港での広告ビジネス経験があり、現在は主に海外企業を担当するチームリーダー。</p> <p>※受動喫煙防止措置：屋内禁煙</p>
Working Hours	<p>9:00～18:00 （1h休憩あり） コロナ禍に伴い、時差出勤とテレワークを導入しています。</p>
Qualifications	<p>◆歓迎条件 インサイドセールスまたは関連するセールス経験がある方</p> <p>◆求める人物像 ・目標達成に拘り、能動的に行動できる方 ・ポジティブで建設的な思考</p>
English Level	Daily Conversation Level (TOEIC 475-730)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 4500K
Salary Description	<p>【給与】 350万円～ ※月40時間みなし残業手当含む ※半年年俸制（年2回 給与改定あり） ※経験・能力を考慮して決定します。</p> <p>【例】 年俸350万円の場合：29万円／月みなし残業代（6.8万円 40時間相当分）含む。 年俸450万円の場合：37.5万円／月みなし残業代（8.9万円 40時間相当分）含む。</p> <p>★人事評価制度においてはミッショングレード制を敷いており、年に2回考課実施します。</p> <p>◆社会保険完備 ◆交通費支給（上限 月額50,000円） ◆社員持株会 ◆財産形成貯蓄制度 ◆退職金制度（確定拠出年金）</p>
Holiday Description	<p>週休2日制（土・日・祝祭日） 年間休日126日（2023年度） 夏期休暇 冬期休暇 有給休暇 慶弔休暇 育児休暇 傷病休暇</p>
Job Contract Period	正社員雇用 ※3ヶ月試用期間あり
Nearest Station	<p>JR・小田急・京王・東京メトロ新宿駅から徒歩約10分 都営大江戸線新宿西口駅から徒歩約6分 西武新宿線西武新宿駅から徒歩約3分 JR 大久保駅より徒歩3分</p>

