

Job Detail

Entries Level

Position Title	★New graduates and inexperienced welcome★Consulting sales for global human resources recruitment/126 days off per year/English skills can be utilized/Hybrid work
Company Name	Daijob.com (Human Global Talent Co., Ltd.)
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Advertising/Media Sales Sales/AE - Inside Sales Other Job Type - New Graduate & Entry Level
Industry	Publishing/Advertising/Printing/Broadcasting
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>★営業未経験歓迎！バイリンガル人材向け転職サイト「Daijob.com」を活用した採用の提案型営業★</p> <p>日系グローバル企業と外資系企業の採用ニーズに対し、Daijob.comを利用した採用計画の提案及びサポート業務を一貫して行います。</p> <p>◆具体的な業務フロー</p> <ol style="list-style-type: none">1. 営業基幹システムのSalesforceを活用し、新規クライアントメールやLinkedin、電話等を利用してのアプローチ、アポイントの獲得2. 簡易提案書作成 電話でのヒアリングをもとに資料テンプレートを用いて提案資料を作成（Daijob.com登録者数から、応募数やどのくらい採用数が見込めるかなどシミュレーションを行います）3. クライアントミーティング 募集職種の内容や採用条件、現状の課題等をうかがい、採用成功へのDaijob.com活用方法と課題解決手法の提案を行います。4. 契約クロージング ミーティングでヒアリングしたニーズと提案内容を元にプラン内容・見積を提出し契約締結でフォローアップ。5. 既存クライアントフォロー Daijob.com利用の効果測定を実施し、定例報告を実施。 基準のKPI進捗によっては、採用成果のための新たな提案を実施。弊社クライアントサポート部門と共にクライアントの採用成功まで並走いたします。 <p>◆その他に...</p> <p>「Daijob Career Fair」のブース運営・営業 年3～5回、800名来場規模のバイリンガルのための合同企業説明会を開催し、企画／運営、参画企業の開拓、開催当日の運営に携わっていただきます。</p> <p>◆入社後は...</p> <p>オンボーディング研修を通して人材業界やクライアントの業界・求人職種についての知見をつけていただきます。 まずはニーズ確度の高い企業リストへのアプローチを実施し自身のクライアントとなる企業とのアポイント獲得をおこなっていただきます。 ゆくゆくは上長やチームのサポートを得ながら成約、クライアントの人材採用成功のフォローアップまでできるようOJTを通してスキルを身に付けていただきます。</p> <p>◆クライアント企業について</p> <p>日本で事業展開する外資系企業や海外展開を行う日系グローバル企業が中心。</p> <p>◆キャリアパス</p> <ul style="list-style-type: none">・人材業界における法人営業のスペシャリストとして成長できます。法人営業を経験後、採用代行、マネジメント、マーケティングへの社内異動など、実績や志向に応じ様々なキャリアパスがあります。・業務を通じ、採用を支援する業界の知識（例：ITエンジニア）や、外資・日系企業の採用手法や採用計画策定などを学ぶことができスキルアップにつながります。 <p>◆選考プロセス</p>

	<p>【書類選考】→【１次面接＆適性試験】→【2次面接】→【役員面接】⇒【内定＆オファー面談】</p>
Company Info	<p>◆特徴</p> <ul style="list-style-type: none"> ・社員の25%が外国籍社員 ・ワークライフバランス_平均月残業時間11.9H、有給休暇取得支援（有給取得率61.8%） ・男女比_40：60 ・クライアントの兼ね合いから英語等語学力を活かせます <p>◆会社概要</p> <p>バイリンガルミッドキャリアに特化した国内最大級の大規模環境を保有する「Daijob.com」の運営を中核に人材紹介事業、イベント事業を展開しております。</p> <p>「グローバルに活躍したい人に、最適なポジションを」</p> <p>私たちが掲げているビジョンです。</p> <p>目指しているのは、年齢、性別、国籍、キャリアレベルなどさまざまなユーザー目線に立った、ユーザーのためのサービス。一人でも多くの求職者が最適なポジションにつけるようWeb / 人材紹介 / 転職イベント主催を実施しております。</p> <p>◆配属部署</p> <p>約20名から構成されるメディア営業部門の配属となります。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・新規・既存クライアント企業へのサイトサービスを使用した採用支援の他、採用代行や翻訳、日本語学習などグローバル人事サポートを一貫して行うチームとなります。 <p>◆会社環境</p> <p>海外出身者、海外での長期滞在・就労経験を持つグローバル人材が活躍している職場環境です。</p> <p>海外企業へのプロモーションを通し、グローバルビジネスシーンの最前線に触れることができます。</p> <p>◆評価制度</p> <p>それぞれのミッションに合う評価を行いますので、年齢・キャリア問わず積極的に職務領域と裁量権の拡大、年収アップが見込めます。</p> <p>◆やりがい</p> <p>グローバルマーケットにつながるビジネスの最前線にふれることができます。業務を通して、外資・グローバル企業企業への課題解決力・コンサルティングスキルが身につきます！</p> <p>★異業種からのキャリアチェンジを経て活躍することもできます！★</p> <p>30代前半男性：入社3年目。前職は貿易事務。営業に初めてキャリアチェンジし、4半期MVPを獲得するなど活躍中。</p> <p>30代前半女性：入社4年目。香港での広告ビジネス経験があり、現在は主に海外企業を担当するチームリーダー。</p> <p>※受動喫煙防止措置：屋内禁煙</p>
Working Hours	<p>9:00～18:00 （1h休憩あり）</p> <p>コロナ禍に伴い、時差出勤とテレワークを導入しています。</p>
Qualifications	<p>営業未経験者・第二新卒歓迎！</p> <p>◆理想の人物像</p> <ul style="list-style-type: none"> ・目標達成に拘り、そのための創意工夫を楽しめる方 ・営業スキルを身に付けてキャリアチェンジ・キャリアアップしたい方 ・ポジティブで建設的な思考 ・目標達成のために経過プロセスの数値管理をご自身で行える方
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Chinese Level	None
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 4500K
Salary Description	<p>【年収】 350万円～450万円</p> <p>※営業未経験者の場合</p> <p>※月40時間みなし残業手当含む</p> <p>※半年期俸制（年2回 給与改定あり）</p> <p>※経験・能力を考慮して決定します。</p> <p>【例】</p> <p>年俸350万円の場合：29万円／月みなし残業代（6.8万円 40時間相当分）含む。</p> <p>★人事評価制度においてはミッショングレード制を敷いており、年に2回考課実施します。</p>

	◆社会保険完備 ◆交通費支給（上限 月額50,000円） ◆社員持株会 ◆財産形成貯蓄制度 ◆退職金制度（確定拠出年金）
Holiday Description	週休2日制（土・日・祝祭日） 年間休日126日（2023年度） 夏期休暇 冬期休暇 有給休暇 慶弔休暇 育児休暇 傷病休暇
Job Contract Period	正社員雇用 ※3ヶ月試用期間あり
Nearest Station	JR・小田急・京王・東京メトロ新宿駅から徒歩約10分 都営大江戸線新宿西口駅から徒歩約6分 西武新宿線西武新宿駅から徒歩約3分 JR 大久保駅より徒歩3分