

Job Detail

Company Code:d8814 Job Code:20231203-137-01-008

Manager Level

Position Title	【Key Account Manager,Semiconductor】世界をリードする物流企業G
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	キューネ・アンド・ナーゲル(株)
Activated / Updated	2024-05-09 / 2024-05-09
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Transport/Storage/Logistics
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■ハイテク（半導体業界）の既存顧客のRFQ獲得とビジネス拡大を担当。 ■フォーワーディングビジネス（航空・海上物流）の拡大を担当。</p> <p>■キーアカウント戦略の積極的な立案と実行：価値提案とソリューションに関する戦略的アプローチ、およびRFQと入札におけるクーネ+ナーゲルの社内外のポジションを定義し、魅力的な価格とサービスを提供するために当社のビジネスユニットと提携 ■積極的に新しい機会を特定 ■定期的な構造化されたレビューセッションの実施 ■バーチャル・アカウント・チームを適切につなぐ ■業績の管理 ■新規ビジネスの引継ぎ</p>
Company Info	従業員数 400名
Qualifications	<p>ビジネスレベルの英語力を有し、下記全ての経験をお持ちの方が対象となります。</p> <p>■International Supply Chain(複数国間にまたがる国際物流網)の大規模物流案件に関わる営業経験</p> <p>■Global Contractの案件に関わる営業経験(海外支店・支社との連携、海外顧客、海外Vendorとのやり取り全て含む)</p> <p>■最低でも数千トン単位の規模が動く大規模物流案件を扱った経験</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 126日
Job Contract Period	正社員