

Job Detail

Company Code:8083 Job Code:20230523-277-01-009

Manager Level

Position Title	【新宿・上場企業】法人営業(マネ-ジャ-候補)/マネジメント経験・英語を活かす
Recruiter Company	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
Company Name	(株)理経
Activated / Updated	2024-05-09 / 2024-05-09
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Wholesale Trade/Import-Export
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社が取り扱う海外製電力系統解析シミュレーションソフトウェア販売の営業統括業務に従事していただきます。</p> <p>海外仕入先とのやり取り及び国内顧客(主要取引先は、大手電力設備メーカー、大学、研究機関等)ニーズのマネージメントが主な業務となります。</p> <p>【働き方について】</p> <p>■仕事に慣れてくれば、週2日在宅、週3出勤での働き方が可能です。</p> <p>■出張については、国内の電力会社、重電メーカー地方大学などを予定していません。基本は日帰りを想定していますが、取引先の状況によっては数日となる場合があります。</p>
Company Info	<p>□コンピュータ・ソフトウェア／ハードウェア・インターネット・ブロードバンド・衛星通信・電子機器／部品・半導体などを国内外へ供給するIT専門商社</p> <p>【商品】IT関連機器全般【市場】官公庁、法人</p> <p>従業員数 132名</p>
Working Hours	09:00～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】</p> <p>■マネジメント経験</p> <p>■英語によるコミュニケーションに抵抗のない方</p> <p>【歓迎】</p> <p>■電力/再生可能エネルギー市場での営業経験</p> <p>■海外仕入先とのビジネス経験豊富な方</p> <p>【尚可】</p> <p>■ビジネスレベルの英語力(TOEIC700点以上)</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 6500K - JPY 8000K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員