

Job Detail

Company Code:e5894 Job Code:20231015-159-01-022

| | |
|-------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| English Language Skills | Manager Level |
| Position Title | 【海外営業/シニアMGR候補】海外事業の推進/急成長続けるロピアGr/海外出張有 |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | (株)ユーラス |
| Activated / Updated | 2024-05-12 / 2024-05-14 |
| Job Type | Sales/AE - Other |
| Industry | Food and Beverage Production |
| Location | Asia Japan Tokyo |
| Job Description | <p>■グループ会社が展開するスーパー『ロピア』やその他小売店向けに、商品の仕入れや自社企画開発を行う当社にて、出店中の台湾店の売り上げ拡大に向けた企画・推進、ロピア以外の新規顧客開拓をお任せします。</p> <p>【詳細】ロピア台湾店宛に輸出を行っている部門にて、どのような商品が台湾で売れるのかを調査・企画し、バイヤー部門とも連携しながら商品の選定・納品までを行います。</p> <p>また、今後さらに海外事業を拡大させるため、ロピア以外の新規顧客(現地の他スーパーやアメリカの日系スーパー、食品卸業者など)を開拓いただきます。</p> <p>※主にはメールでの営業や日本食展示会での名刺交換などを通じて、関係構築を行います。</p> |
| Company Info | <p>・世界各地からの食料品、飲料、酒類などの調達</p> <p>・国内でのPB商品開発</p> <p>従業員数 21名</p> |
| Working Hours | 09:00～ 18:00 |
| Qualifications | <p>【必須】■営業経験 ■英語力(メール+日常会話レベル) ■マネジメント経験</p> <p>【歓迎】海外営業経験</p> <p>【求める人物像】■高いオーナーシップを持ち、担当業務をやり切るマインド ■チーム/社内と協業するためのコミュニケーションスキル ■物事の本質を捉え、課題を感じたら提言できる人</p> <p>【魅力】会社全体としてスピード感があり、成果に応じて昇進・昇給も早いです。裁量権があり自由度も高く、会社と共に成長できる環境です！</p> <p>◎共にお客様満足を追求し、成長を楽しめる方のご応募をお待ちしています！</p> |
| English Level | Business Conversation Level (TOEIC 735-860) |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 6000K - JPY 9000K |
| Holiday Description | 年間休日 108日 |
| Job Contract Period | 正社員 |