

Job Detail

Company Code:94264 Job Code:20231114-221-01-004

Staff Level

| | |
|---------------------|---|
| Position Title | 【法人営業/いわき/ロボット】経験者優遇/英語活用可 |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | (株)東北エンタープライズ |
| Activated / Updated | 2024-05-06 / 2024-05-08 |
| Job Type | Sales/AE - Other |
| Industry | Plant/Construction/Architecture |
| Location | Asia Japan Fukushima |
| Job Description | <p>2021年11月より当社がパートナー契約を締結しております、米国Boston Dynamics社製品四足歩行ロボット”Spot”を全国のお客様へ営業活動して頂きます。</p> <p>【顧客】電力会社、鉄鋼メーカー、化学メーカー、製薬メーカー、飲料食品メーカー、警備会社等</p> <p>Spotだけではなく、その他機器、ソフトウェアについても取り扱っており、お客様の課題解決に繋がるソリューション提案を行います。</p> <p>入社後は、製品、営業方法を学んで頂き、他社員と同行営業をして実践を積み、自身の担当を持って営業活動をするようになります。</p> |
| Company Info | <p>■プラント技術サービス/工業輸入機器販売/設備保全関連機器・設備販売およびメンテナンス・コンサルティング/安全衛生資機材販売/ロボティクス製品販売・技術サービス/セキュリティ製品販売</p> <p>従業員数 40名</p> |
| Working Hours | 08:30～ 17:30 |
| Qualifications | <p>【必須】 ■営業へのご意欲ある方 ■TOEIC 580点以上または英語に自信のある方 ※仕入れ元が海外（アメリカ中心）のため ■基本PCスキル（Excel、Word、PowerPoint）</p> <p>【求める人物像】 ■熱意を持って行動することができ、業務に責任を持って取り組める人 ■主体的に考えて業務を遂行でき、課題に対して対策を考え行動に移す事ができる人</p> <p>【ポジションの魅力】</p> <p>■海外メーカー製品の知識を勉強し、顧客のニーズに合わせて仕入れ元を開拓も可能 ■競合他社が少なく、独占代理店となる案件多数</p> |
| English Level | Business Conversation Level (TOEIC 735-860) |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 5500K |
| Holiday Description | 年間休日 120日 |
| Job Contract Period | 正社員 |