

Job Detail

Company Code:41554 Job Code:20230513-064-01-055

Manager Level

Position Title	【東京】 自社SaaS/マーケティングオペレーション/年間休日120日◎
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	H E N N G E (株)
Activated / Updated	2024-05-06 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Software Vendor
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■HENNGE株式会社が法人向けに提供するSaaS認証基盤/IDaaS「HENNGE One」の国内向けマーケティングプランをMAツールの活用・運用を通じてリードいただきます。</p> <p>■MarketoやSalesforceを活用したマーケティング施策の実施 ■Salesforceのレポート・ダッシュボードを活用した現状の見える化 ■リードや商談のデータ分析/業務分析を通じた、リード獲得数/商談獲得数/受注数の改善提案 ■セールスと連携したナーチャリング施策や商談獲得施策の実施 ■各種ツール間の連携強化、新たなシステム導入の企画立案と実行 ■顧客の会社情報・担当者情報の適切な管理</p>
Company Info	<p>■クラウド事業クラウドセキュリティ・Eメール配信に関するSaaS/PaaSを提供 ■クラウドやAWSを中心として製品開発に強み ■ソフトウェア事業・Eメール配信ソフトウェアをはじめ、様々なソフトウェアを提供</p> <p>従業員数 283名</p>
Qualifications	<p>【必須】 ■社会人経験3年以上 ■MA（Marketing Cloud Account Engagement (旧Pardot) ・Marketo ・Hubspot等）の運用経験</p> <p>■Salesforceの利用・運用経験（利用者としての経験でも可） ■柔軟に対応できるマインドと行動力 ■常に新しいものを積極的に取り入れ、学ぶ意欲の高い方 目的達成のため、部門を超えたコミュニケーションを厭わない方 ■TOEIC600点以上またはそれ相応の英語力</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5500K - JPY 7000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員