

Job Detail

Company Code:8179 Job Code:20231010-106-01-073

Manager Level

Position Title	【京都/製品 プロモーション戦略（新エネルギー戦略）】◎ワークライフバランス
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)堀場製作所
Activated / Updated	2024-05-07 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Electronics, Components, and Semiconductor Manufacturing
Location	Asia Japan Kyoto
Job Description	<p>■新エネルギー領域の製品プロモーション戦略を各国の状況に合わせて立案・実行していただきます。海外各拠点と連携して、顧客課題に対する解決策と自社の価値を提供する重要なポジションです。【具体的には】国内</p> <p>のCustomer Solutionsチーム、営業との議論、顧客訪問を通して、新エネルギー領域のニーズ、アプリケーションの創出/対象マーケットの市場規模、サプライチェーン、関連会社などの調査/マーケット、アプリケーションなどに応じてグローバルな小グループでのアプリケーション紹介、アクションの討議/上記討議結果をグローバル定期ミーティングの中で報告、調整 等</p>
Company Info	<p>■自動車計測機器/環境用計測機器/科学計測機器/医用計測機器/半導体用計測機器の製造販売■分析/計測に関する工事、その他の建設工事並びにこれらに関する装置/機器の製造販売■分析・計測に関する周辺機器の製造販売</p> <p>従業員数 8205名</p>
Working Hours	09:00～ 17:45
Qualifications	<p>【必須】法人営業経験【英語力】英語を用いてコミュニケーションが取れる方</p> <p>【魅力】世界で取り組みが進むカーボンニュートラルのマーケットの変化に接することが可能/HORIBAグループの中に新しい事業を一から創出していく醍醐味を得られます/海外メンバーとの頻繁なコミュニケーションや海外出張の機会もありグローバルに活躍できます【キャリアパス】HORIBAグループ内のビジネス推進者の中核人材となっただきその経験を元に海外赴任し現地でビジネスを推進して頂くことを期待しています。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 7000K
Holiday Description	年間休日 122日
Job Contract Period	正社員