

Job Detail

Company Code:a3831 Job Code:20230815-016-01-034

Manager Level

Position Title	【土地・仕入れ営業】将来の幹部候補/月残業15h/キャリアアップを目指す！
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	大和グリーンエネルギー(株)
Activated / Updated	2024-05-02 / 2024-05-08
Job Type	Property/Real Estate - Other
Industry	Investments
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■大手町パークビルディングに本社を備え、太陽光発電等の再生可能エネルギー事業の開発を行う当社にてプロジェクト開発営業(事業用地仕入れ営業、地権者様への土地活用のコンサルティング業務)をお任せします。</p> <p>即戦力としてゆくゆくはマネジメントや経営企画のポジション等も目指せる環境です。(1)事業推進の戦略策定から、地域関係者との関係構築・リスク管理・採算性検討・スケジュール管理に至るまでの事業管理 (2)地権者への交渉、開発関係業務（環境調査、地質調査、境界確定・測量）設備メーカーの選定、電力会社への申請、金融機関との折衝と契約条件交渉、契約締結</p>
Company Info	<p>■再生可能エネルギー事業</p> <p>従業員数 7名</p>
Working Hours	09:30～ 18:30
Qualifications	<p>【必須】■土地活用・用地仕入れに関する営業経験をお持ちの方 【歓迎】■第二新卒歓迎【求人の魅力】年間休日122日/完全週休二日/月残業15h/固定800万円/インセンティブ/高年収</p> <p>【社長の想い】オフィスや机、椅子、パソコン、マウスまで「社員が一流の空間で働く事で、一流のビジネスパーソンとして育って貰いたい。」という社長の想いの下、細部まで空間に拘った最高の環境で働けます！ 【学べるスキル】入社当初の役割として、会社から与えられた土地情報を基に事業用地の確保を行っていただきます。年間を通して数百名の地権者と交渉するため、交渉力が身につくお仕事です。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 10000K - JPY 12000K
Holiday Description	年間休日 122日
Job Contract Period	正社員