

Job Detail

Company Code:16843 Job Code:20231031-234-01-078

Manager Level

Position Title	【東京/海外営業】発電プラントの海外営業／脱炭素社会に向けた新エネルギー
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	三菱重工業(株)
Activated / Updated	2024-05-12 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Industrial Equipment/Heavy Electrical Machinery/Facility Equipment
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■大型ガスタービン複合発電設備及び水素製造・蓄エネルギー設備など脱炭素関連の新製品の海外向け受注営業業務(市場及び競合の分析、ソリューション提案、引合・入札対応、契約交渉など)を担当いただきます。</p> <p>【詳細】マーケティング(市場トレンド収集、お客様の投資・建設計画の把握)、提案活動(当社製品・サービスの提供)、入札(方針検討、社内見積体制の立ち上げ、応札価格や条件の検討)、受注(契約交渉、契約書の締結、ファイナンス手配)、工事開始?引渡し迄のフォロー等【採用背景】昨今の脱炭素社会への移行を踏まえた発電・蓄電の技術革新、また全世界的な電力需給の逼迫を受け、海外各地から旺盛な引合を受けての体制強化</p>
Company Info	<p>エネルギー、プラント・インフラ、物流・冷熱・ドライブシステム、航空・防衛・宇宙</p> <p>従業員数 78486名</p>
Qualifications	<p>【必須】■海外営業のご経験（一品一様の受注製品） ■エンドユーザーと直接の契約交渉をされきたご経験 【歓迎】◎インフラビジネスにおける受注営業のご経験(特に海外向け)</p> <p>◎国際契約関連知識(FIDICなど)に一定の知識があれば尚可 ◎多くのステークホルダーと相対しつつ、自身の考えをしっかりと相手に伝えることができる方</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 8000K
Holiday Description	年間休日 124日
Job Contract Period	正社員