

## Job Detail

Staff Level

Position Title	【宿泊施設への営業職】札幌勤務/世界的OTA会社
Recruiter Company	Pasona Inc. Global department/株式会社パソナ グローバル事業本部
Company Name	株式会社 Trip.com International Travel Japan
Activated / Updated	2023-10-26 / 2024-04-23
Job Type	Sales/AE - Other Hospitality Business Specialists - Travel Industry Related Sales/AE - Corporate Sales
Industry	Tourism/Hotels, Lodging/Restaurant, Food Services
Location	Asia Japan Hokkaido
Job Description	<p>日本国内の宿泊施設を対象にオンライン旅行予約サイトへの掲載を提案します。自分の提案で訪日客に対し、日本の良さを世界に広めていける面白さのある仕事です！ ☆地元の方でも、I/Uターンの方も歓迎します</p> <p>【具体的には】 ・担当エリア内の宿泊施設の調査から提案、アフターフォローまで一連の業務を担います。 ・新規顧客は500社ほど担当いただき、その中からアポを取って、提案に繋げていただきます。電話やオンラインでの提案と訪問での提案が半数ずつの割合です。 ・訪問する場合も事前にアポを取るため、とび込みはありません。 ※既存顧客のサポートは2割、新規顧客への提案は8割程度 ※1日の架電数は15件程度 ※直行直帰も可能</p> <p>■所属組織構成： 北海道の拠点は4名スタッフ</p> <p>【キャリアアップの流れ】 セールスマネージャー（入社1～2年目）／後輩指導の担当 チームリーダー（入社2～3年目）／各エリアの統括やメンバーの育成 シニアマネージャー（入社3～5年目）／エリア全体の戦略立案、経営企画など</p>
Company Info	◎世界最大級のオンライン旅行会社 ◎45000名の従業員を擁し、会員数も4億人超 ◎年間休日122日以上 ◎20～30代の従業員が活躍中 ◎90%以上が中途入社！業界未経験や第二新卒の方も歓迎！ ◎語学力が活かれます（英語ができる方大歓迎!）◎在宅勤務有
Working Hours	09:30 - 18:30
Qualifications	<p>☆地元の方でも、I/Uターンの方も歓迎します</p> <p>■必須条件</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・法人営業経験（異業種の方も歓迎です）</li><li>・運転免許証お持ちの方</li><li>・英語に抵抗がない方（日常会話でOK）</li></ul> <p>※最大3泊4泊の出張が可能な方（頻繁ではありません）</p> <p>☆どんな方が入社されているか： 異業界である、人材会社・商社の法人営業・不動産営業・元ホテルスタッフの方など様々な方にご活躍頂いておりますので、ご安心ください！</p>
English Level	Minimum Communication Level (TOEIC 225-470)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 7000K
Holiday Description	【年間休日数】122【休日】完全週休二日(土日)、慶弔休暇 年末年始 夏期休暇 有給休暇

