

Job Detail

Company Code:2849 Job Code:20230809-094-01-052

Manager Level

Position Title	【海外営業（東南アジア担当）】◆プライム市場上場/売上世界2位メーカー
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	アイダエンジニアリング(株)
Activated / Updated	2024-05-09 / 2024-05-09
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Industrial Equipment/Heavy Electrical Machinery/Facility Equipment
Location	Asia Japan Kanagawa
Job Description	<p>機械仕様の説明、新製品のプレゼン、業界動向の説明、見積書・見積仕様書の提出、新規導入設備の仕様打ち合わせ等をご担当いただきます。（将来的には東南アジアを担当予定）</p> <p>【営業先】入社後は国内中心、将来的にはタイを拠点として東南アジアを中心に自動車・家電業界等を担当いただく予定です。</p> <p>【製品】大半が受注生産のオーダーメイド品</p> <p>【魅力】価格交渉等に加えて自動車部品業界の情報収集等、今後の動向を探るのも重要な仕事です。お客様の懐に入り込み掴んだ貴重な情報が当社製品開発に活かされます。</p>
Company Info	<p>プレス機械/各種自動加エライン/産業用ロボット/サービス・保守メンテナンス/レトロフィット（改造など）等 【事業別の売上構成】プレス機械事業：約60%、自動機・F A 事業：約15%、サービス事業：25%</p> <p>従業員数 2057名</p>
Qualifications	<p>【必須】■工業製品の営業またはセールスエンジニア経験 ■英語中級以上 【歓迎】■産業機械の営業経験や英語力をお持ちの方</p> <p>【働く環境の魅力】アジア、欧州、南北アメリカに海外子会社を有しており、広い視野を持ちながら全体最適を目指し推進できる方歓迎。</p> <p>【入社後】半年?1年間は国内(本社)にて勤務、以降はタイを拠点として東南アジア地域を担当</p> <p>【企業の魅力】世界第2位・国内1位の売上高を誇る、総合プレス機械メーカー。精度高く、故障率低い高品質な製品として顧客から高い期待を獲得しており、製造業全体を支えています。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 6000K
Holiday Description	年間休日 123日
Job Contract Period	正社員