

## Job Detail

Staff Level

Position Title	【海外営業】北米エリア /半導体装置/海外出張あり/大阪
Recruiter Company	Pasona Inc. Global department／株式会社パソナ グローバル事業本部
Company Name	Company name is private
Activated / Updated	2023-10-18 / 2024-04-15
Job Type	Sales/AE - Other Sales/AE - Corporate Sales Sales/AE - Foreign Trade Sales
Industry	Precision, Measuring Equipment
Location	Asia Japan Kanagawa
Job Description	<p>【期待する役割】 アメリカ サンディエゴでの法人設立に伴う、国内の北米エリア向け海外営業力強化のための増員募集です。この度海外営業部長の現地赴任が決定しましたため、海外出張をベースに現地と連携した販促活動をお任せできる方を募集しております。</p> <p>【職務内容】 2021年グッドデザイン賞を受賞した半導体切断装置の海外販売を主にお任せします。 同社では、液晶ガラス切断装置を主力製品としてまいりましたが（全社売上8割）、今後海外を中心に半導体分野の売り上げ拡大を目指して参ります。 &lt;顧客&gt;：主に現地の半導体メーカー、（一部 液晶・太陽光パネルメーカー） &lt;担当エリア&gt;：主に北米エリア ※これまでは国内から部長がカバーして参りました &lt;営業スタイル&gt;：既存顧客からのニーズがメインとなります &lt;スピード感&gt;：受注～納品までは、小型だと2～3か月、大型なら1年掛かりの規模</p> <p>【同社製品の魅力】 ガラス加工で磨いてきた独自の加工技術を用いて、精密でスピーディな加工を実現し。他社製品に比べ工程、経費双方の削減にもつながる同社製品のシェアは海外においてはまだまだ伸びしろがございます！</p> <p>【ポジションの魅力】2か月に1回（約1週間ほど）の北米出張が発生します</p> <p>【組織構成】3名（部長 / 課長 / スタッフ1名）うち部長の米国赴任が決定中</p>
Working Hours	09:00 - 17:30
Qualifications	<p>【必須要件】 ■有形商材の営業経験2年以上 ■英語ビジネスレベル以上</p> <p>【歓迎要件】 ■新規開拓のご経験 ※同社の新規開拓は飛び込みやテレポではなく、反響営業により新規顧客の開拓をしております。 ■代理店営業のご経験 ■防犯設備士資格をお持ちの方</p> <p>【求めている人物像】 ■明るく向上心があり、忍耐力のある方</p>
English Level	None
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 6000K
Holiday Description	【年間休日数】122【休日】完全週休二日(土日)、夏季、年末年始、特別休暇、産育休、介護休 等

