

Job Detail

Company Code:61789 Job Code:20231008-020-01-014

Manager Level

| | |
|---------------------|---|
| Position Title | 【海外（EU圏）】?海外展開などのチャレンジも好調? |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | マルコメ(株) |
| Activated / Updated | 2024-05-07 / 2024-05-08 |
| Job Type | Sales/AE - Other |
| Industry | Food and Beverage Production |
| Location | Asia Japan Tokyo |
| Job Description | <p>■東京本部海外営業部門にて、主力商品である味噌や発酵食品を中心とした海外営業をお任せ致します。具体的には海外の新規取引顧客の開拓や売上拡大をお任せ致します。担当エリアはEUなどの英語圏が中心とな</p> <p>りますが、ご自身のご経験に応じてミッションを検討させていただきます。取引先は、フードサービス業界や小売業界が多くを占めておりますが、これまでにない販路や商流の開拓、発掘もお任せしていきたいと考えております。</p> |
| Company Info | <p>■家庭用・業務用みそ、即席みそ汁、糍食品、大豆関連食品、発酵食品の製造販売</p> <p>■関連機器の販売 ■スープ用原材料、加工用みその製造販売 ■海外向け食品の開発</p> <p>従業員数 436名</p> |
| Working Hours | 08:45～ 17:30 |
| Qualifications | <p>【必須】</p> <p>■食品に関わる海外営業経験をお持ちの方</p> <p>■ビジネスレベルの英語力をお持ちの方</p> <p>【マルコメの組織について】 ○スーパーポジティブ○イノベーション ○VISION共感 この3つの要素をどの組織も大切にしています。常に物事を前向きに捉え、小さなことでも何かを改善していくという意識を持ち、日本の文化を世界に広めるというVISION実現につなげていくという考えです。同時に個人の成長や個人のVISION実現も大切にし、そのサポートをする文化や研修制度も充実。常にチャレンジできます。</p> |
| English Level | Business Conversation Level (TOEIC 735-860) |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 8000K |
| Holiday Description | 年間休日 124日 |
| Job Contract Period | 正社員 |